

# Sales Life Reborn

## Objective program :

1. Seseorang yang tidak meyakini bahwa sales adalah pekerjaan yang ingin dia pilih. Apalagi bila ada option lain selain sebagai sales dengan gaji yang sama, biasanya orang lebih memilih tidak menjadi sales. Disini kami membuat individu tersebut menjadi tercerahkan dan menemukan jati dirinya bahwa mereka adalah SALES FORCE
2. Kadangkala sebagai sales merasa malas, menunda-nunda pekerjaan, menyalahkan orang lain karena ketidaksiuksesan dia, kemarahan yang meledak-ledak, dan perilaku buruk atau pikiran buruk yang membuat tidak sukses atau dikenal sebagai Mental Block.
3. Mempunyai negative perception kepada customer bahwa customer itu belum tentu membeli.
4. Mempunyai negative emotion di masa lalu yang mempengaruhi kinerja.
5. Bahkan sebagai individu, sales tidak mengetahui arah hidupnya dia. Sehingga ini membuat dia menjadi seorang sales yang tidak mempunyai tujuan dalam hidupnya.

## Outcome yang diharapkan :

1. Menjadi sales yang excellence dengan ZERO negative emotion dan thought
2. Membersihkan MENTAL BLOCK
3. Meningkatkan produktivitas penjualan per individu sales
4. Membuat individu sales mengetahui tujuan hidupnya sehingga dia LEBIH BERHASRAT untuk mencapai tujuan.

## Metode Workshop:

Dengan metode memberikan inspirasi, instalasi idea , Therapy dan games. Bisa dilakukan dalam kondisi ruangan tertutup atau terbuka.

## Durasi :

1 hari

## Trainer

### Antonius Arif, SE, MM.

Antonius Arif atau yang lebih dikenal dengan panggilan Arif adalah seorang expert dibidang Salesmanship, trainer, Life Coach, Hypnotherapist dan inspirator. Lulusan S1 dan S2 dari Universitas Atmajaya jurusan Marketing Manajemen. Pernah berkecimpung di dunia marketing dan pernah diberikan kepercayaan menjadi salah satu moderator milis marketing club. Dan berpengalaman selama 14 tahun dibidang salesmanship.

Senang dengan dunia Marketing dan Sales. sehingga pernah mendapat penghargaan sebagai TOP Achiever Award dari Metrodata (perusahaan yang pernah menaunginya) sebanyak 3 kali yaitu tahun 2004, 2005 dan 2006. Dan juga pernah mendapat penghargaan dari Swa magazine sebagai Marketer

to watch 2006 dan pada tahun yang sama juga, profil dari Arif ini diliput oleh majalah yang sama pada akhir tahun 2006. Juga mendapat penghargaan sebagai best National Achievement untuk produk 3Com ditahun 2001 dan Acer monitor 2002.

Karena dia percaya bahwa manusia mempunyai kemampuan yang sama dan bisa melebihi dari apa yang dibayangkan, akhirnya beliau menemukan apa yang dinamakan *law of attraction*. Karena beliau merasa hidupnya banyak penuh kejadian yang tidak lepas dari hukum tarik menarik ini. Sehingga dengan yakin, beliau mendalami Mind technology seperti : Hypnotherapist dari level dasar hingga advance dari dan juga mendapatkan sertifikasi resmi dari *Indonesia Board of Hypnotist* sehingga mempunyai *Sertifikasi CH (Certified Hypnosis)*, *CHt (Certified hypnotherapist)* serta *CI (Certified instructor)* dan bukan hanya lembaga dari Indonesia, beliau mendapatkan sertifikasi Certified Hypnotherapy dari *National Guild of Hypnotist, Inc, USA* serta juga dari *International Association Counselors & Therapist, USA* dan juga sertifikasi dari *Hypnosis Motivation Institute, USA*. Dan juga mendalami Neuro Linguistic Programming dan mempunyai *Licensed Practitioner of NLP* dan *Licensed Master Practitioner of NLP* dari *Society of NLP, Orlando, USA* dari Co Founder NLP yaitu Richard Bandler. Dan juga Timeline therapy™ dan Master Timeline Therapy™ Certified from Timeline Therapy™ Association , USA. Selain mempelajari NLP dan Hypnosis juga mendapatkan *sertifikasi Six Thinking Hats (Creative Thinking) – Edward de Bono, SG*. Beliau juga mempelajari EFT (Emotional Freedom Technique) serta juga mengerti mengenai healing technology .

### **Contact Hubungi**

Budi Sutrisno – 0818705110

Email : [info@antoniuserif.com](mailto:info@antoniuserif.com)

Emal : [Trainingsci@yahoo.com](mailto:Trainingsci@yahoo.com)